

علاقاتك... ربحك

نبذة:

هذا البرنامج وضع لاستقطاب عملاء جدد عن طريق الترشيحات, و هو مخصص لموظفي بيت التمويل الكويتي غير العاملين في المبيعات. يشمل جميع موظفي إدارات البنك بكافة أنواعها و تخصصاتها ما عدا موظفي مبيعات وتسويق الخدمات المصرفية. حيث ستقومون بتمثيلنا بمناسبةاتكم العائلية وجمعاتكم مع أصدقائكم أو في أي مكان تتواجدون به عامة للبحث عن عميل مستهدف, وفي حال أبدى العميل رغبته بالانضمام إلى بيت التمويل الكويتي ستقومون بترشيحه على الرابط المخصص للترشيحات. و هنا يأتي دور موظفي المبيعات في إدارة مبيعات وتسويق الخدمات المصرفية حيث سيقومون بالتواصل مع العميل لإتمام عملية تحويل راتبه وستربحون أنتم كمرشحين مكافأة تصل إلى 100 د.ك.

الهدف من البرنامج:

يهدف البرنامج إلى اشراك أهم عوامل بيت التمويل الكويتي و أكبر أصوله, موظفيه, في المساهمة في زيادة الحصة السوقية لبيت التمويل الكويتي عن طريق الاستثمار في تطور معلوماتك المصرفية ومهارات الإقناع وبيع المنتجات.

مميزات البرنامج:

يربحك البرنامج 30 د.ك. نقداً على الأقل عند تحويل راتب العميل الذي قمتم بترشيحه, وتصل المكافأة إلى 100 د.ك. على كل ترشيح في حال تم تنفيذ معاملة مرابحة و بطاقة ائتمانية.

كيف يتم احتساب المكافآت:

عند تحويل راتب العميل ستحصل على 30 د.ك.
عند تحويل راتب العميل واطار بطاقة ائتمانية له ستحصل على 50 د.ك.
عند تحويل راتب العميل وتنفيذ عملية مرابحة له ستحصل على 80 د.ك.
عند تحويل راتب العميل وتنفيذ عملية مرابحة له واطار بطاقة ائتمانية له ستحصل على 100 د.ك.
"لكل عميل تقوم بترشيحه"
بمعنى من 10 عملاء تستطيع أن تصل إلى 1000 د.ك. مكافأة نقدية

آلية العمل:

عند ترشيحك للعميل من خلال الرابط ضع رقمك الوظيفي في الطلب مع ذكر البيانات المطلوبة وسيتم التواصل مع العميل خلال يوم عمل " ويتم شرح المنتجات وتنفيذ العمليات البيعية بمجرد قبول الطلب "

شروط البرنامج:

أن لا يكون للعميل ملف سابق لدى مع بيت التمويل الكويتي.
أن يكون العميل كويتي الجنسية.
أن يكون راتب العميل الأساسي 400 د.ك. وأكثر
يجب أن يكون العميل موظف بدوام كامل في القطاع الحكومي أو الخاص من ضمن الشركات المدرجة في بيت التمويل الكويتي.

الموظفين المؤهلين لترشيح العملاء:

كل موظفي بيت التمويل الكويتي غير العاملين في مبيعات وتسويق الخدمات المصرفية قادرين على ترشيح أي عميل كويتي ويحصل على المكافأة إذا تم تحويل راتبه.

طريقة صرف المكافآت:

سيتم إيداع المبلغ عن كل عميل مرشح حول راتبه بعد مرور 0 اشهر على فتح الملف ذاته.

إذا ودك تعرف أكثر عن البرنامج أو طريقة عرض المنتجات أو معلومات إضافية تواصل مع فريق Sales Development
salesdevelopment.department@kfh.com

روابط تهكمك:

بيت التمويل الكويتي للمعرفة

رابط التسجيل:

سجل